

Развивая кооперацию: малые предприятия узнали условия поставок на Электрощит Самара

25 декабря на площадке АО «ГК «Электрощит» - ТМ Самара» прошла очередная ярмарка кооперации и сбыта, организованная областным Минэкономразвития и центром «Мой бизнес». Подобные ярмарки позволяют представителям малого и среднего бизнеса выстроить партнерские отношения с крупными промпредприятиями Самарской области. На этот раз представители МСП узнали о возможностях поставок для комбината питания крупнейшего производителя электротехнического оборудования. Предприятие ежедневно обеспечивает горячим питанием около 3800 сотрудников.

Значимость организации встреч заказчиков и поставщиков отмечал губернатор **Вячеслав Федорищев**. Они проводятся в соответствии с нацпроектом «Малое и среднее предпринимательство».

«Финальную ярмарку кооперации 2024 года мы провели на площадке индустриального партнера. Участники смогли напрямую узнать о запросах и потребностях предприятия, предложить свои услуги, обсудить условия сотрудничества и договориться о дальнейшем взаимодействии. Всего в 2024 году мы провели 9 ярмарок кооперации, участниками которых стали свыше 300 предприятий малого и среднего бизнеса», - перечислил врио министра экономического развития и инвестиций Самарской области **Дмитрий Богданов**.

Свою продукцию и услуги презентовали около 30 самарских предприятий. Одновременно они узнали и требования, которые корпорация предъявляет своим поставщикам и подрядчикам. После краткой презентации – неформальное общение, где представители малого и среднего бизнеса могли напрямую обсудить конкретную номенклатуру, требования к поставляемой продукции и достигнуть предварительных договорённостей.

«После проведенной 8 ноября ярмарки коопераций, мы предложили региональному центру «Мой бизнес» провести подобное мероприятие и пригласить потенциальных поставщиков для нашего комбината питания. Мы уверены, что прямой диалог между производителями и нашим комбинатом питания позволит найти оптимальные решения для обеих сторон. Этот формат мероприятия доказал свою эффективность, поэтому мы планируем продолжать такую практику в будущем», - отметил директор по закупкам электротехнического дивизиона ГК «Акрон Холдинг» **Павел Алябьев**.

«У нас полный цикл производства - мы выращиваем корма для наших животных, занимаемся животноводством, и, соответственно,

перерабатываем продукцию. На данном этапе хотим выйти на переработку в 2 тонны молока каждый день и, соответственно, ищем потенциальных покупателей. Очень хочется остаться в пределах Самарской области, потому что мы видим, что спрос на нашу продукцию есть, она много чем уникальна. Поэтому обязательно сделаем прайс, который будет интересен Электроциту, и надеемся на дальнейшее сотрудничество», - рассказала **Кристина Эйзенбард**, учредитель эко-фермы «Чернышёв».